



WEBINARIO. EGIPTO – OPORTUNIDADES Y ESTRATEGIAS DE ENTRADA

28 de enero. Online
10h (UTC+1)

ICEX España Exportación e Inversiones en colaboración con IVACE, Instituto Valenciano de Competitividad Empresarial, organiza este webinar donde se describirán las oportunidades existentes y la estrategia de entrada al mercado de Egipto.



Por otra parte, la semana del 20 al 24 de abril las empresas interesadas podrán visitar este mercado en una [Misión Comercial](#) multisectorial coordinada con IVACE y la Oficina Económica y Comercial de España en El Cairo.

Egipto

Egipto es un mercado estratégico y emergente de gran relevancia para las empresas valencianas, no solo por su población superior a 111 millones y su crecimiento económico sostenido (próximo al 5% en 2025 y 2026), sino también por su expansión en sectores en los que la Comunidad Valenciana destaca, como el turismo, la gestión y tratamiento de agua, las infraestructuras, la energía, la tecnología industrial y la agroindustria.

Además, el clima de cooperación bilateral actual, el respaldo institucional y la financiación multilateral facilitada por organismos públicos potencian el acceso a un país que, además de tener demanda interna creciente, puede servir como plataforma hacia otros destinos africanos y árabes, ofreciendo así proyectos y alianzas de alto valor añadido para nuestros exportadores.

Oportunidades de negocio

Para la Comunidad Valenciana, Egipto es el 2º destino más importante en África, a continuación de Marruecos, con un 13% de las exportaciones valencianas al continente africano, según los últimos datos anuales de 2024. Los principales productos valencianos demandados incluyen derivados del petróleo, esmaltes, maquinaria mecánica, productos químicos como fungicidas y desinfectantes, así como abonos y frutas, que en conjunto suponen el 69% del valor exportado hacia Egipto. Este mercado ha mostrado gran dinamismo, con un **incremento del 47%** en el valor de las exportaciones respecto al año anterior, impulsado mayormente por el crecimiento en productos como cereales, combustibles y frutas, que han duplicado sus ventas.

Destacan:

- Bienes de equipo: aparatos mecánicos y eléctricos.
- Maquinaria de construcción y obras públicas por la necesidad de acometer mejoras en materia de infraestructuras.
- Energías renovables por los ambiciosos objetivos para aumentar y diversificar la generación energética.
- Tratamiento y abastecimiento de aguas para uso agrícola e industrial.
- Agricultura: maquinaria y tecnología, equipos de riego, fertilizantes...
- Industria química y farmacéutica.
- Servicios de consultoría, tecnologías y telecomunicación.
- Materiales de construcción y hábitat



AGENDA

09:50 – 10:00	Conexión de asistentes
10:00 – 10:10	Palabras de bienvenida y apertura Directora Territorial de Comercio e ICEX en Valencia Cristina Villó, Jefa de área de Internacionalización en IVACE Internacional
10:10 – 10:50	Egipto, oportunidades y estrategia de entrada Enrique Verdeguer, Consejero Económico y Comercial en la Oficina Económica y Comercial de España en El Cairo
10:50 – 11:00	Ruegos y preguntas. Misión comercial a Egipto Enrique del Castillo, Ivace Internacional
11:15	Fin de la conexión

Dónde On line

Inscripción gratuita exclusivamente a través de

[**INSCRIPCIONES**](#)

Inscripciones

En el formulario de inscripción tendrá la posibilidad de exponer las dudas/preguntas que le gustaría que respondiesen los ponentes durante el webinar. Pueden realizarlas hasta 3 días antes del evento.

Una vez confirmada su inscripción, recibirá el enlace y las instrucciones para la conexión en su correo electrónico con una antelación aproximada de 24.

IVACE Enrique del Castillo

Contacto

E-mail: delcastillo_enr@ivace.gva.es
