



# Jornadas Contratación Pública

28 de febrero

21 de marzo

4 de abril

25 de abril

[ivace.es](http://ivace.es)



GENERALITAT  
VALENCIANA

**ivACE**  
INTERNACIONAL

# La contratación pública

La contratación pública supone una parte sustancial del comercio mundial, asciende a más de 1,3 billones de euros anuales. En la UE, la compra pública de bienes y servicios se ha estimado en un valor del 16% del PIB.

La contratación multilateral es aquella en la que intervienen Bancos de Desarrollo, fundamentalmente en países menos desarrollados. La financiación directa alcanza 140.000 millones dólares, estando el pago asegurado por el organismo financiador.

**Destacan las compras de bienes y servicios relacionados con la salud, educación, comunicaciones, obra pública, energía, agua, transporte, medio ambiente, tecnología. Todo aquello relacionado con la Administración Pública.**

## Objetivos

- Presentar el mercado de las licitaciones internacionales y las oportunidades que residen en el mismo
- Explicar los pasos específicos a seguir para conseguir implementar una estrategia exitosa en la consecución de contratos públicos



[ivace.es](http://ivace.es)

4 Jornadas  
4 horas por la mañana  
Coste: gratuito

# Programa

El curso contará con 4 sesiones en horario de mañana (9h30-13:30) los días 28 de febrero, 21 de marzo, 4 de abril y 25 de abril

## Sesión 1 – Introducción al mercado de contratación pública Fecha: 28 de Febrero 2019

- Diagnóstico de la Capacidad de la empresa
- Introducción al mercado de las licitaciones internacionales.
- Introducción a la experiencia de DevStat cómo PYME Valenciana.
- Presentación de las empresas participantes
- Internacionalización de PYMES, oportunidades y retos.
- Presentación de donantes (Instituciones, Gobiernos, Banco Mundial, Fundaciones).
- Beneficiarios (Regiones/Países / Tipo de sector/Necesidades).

## Sesión 2 – Análisis de las oportunidades de mercado Fecha: 21 de Marzo 2019

- Fuentes de Información
- Análisis sobre las oportunidades
- Identificación de oportunidades en los portales de los donantes.
- Identificar donantes acordes a la experiencia de la empresa según por Servicios/Suministros.
- Identificar organizaciones/donantes que podrían ser relevantes para la empresa.

## Sesión 3 – Análisis de la capacidad de la empresa para concursar Fecha: 4 de Abril 2019

- Análisis de las “call for tenders” y su viabilidad técnica y financiera. [ivace.es](http://ivace.es)
- Análisis de las barreras de entrada (caps financieros, experiencia profesional, capacitaciones profesionales) Eligibility Criteria
- Búsqueda de Partners/ Empresas locales para la implementación.
- Valorar la dotación presupuestaria viabilidad ¿Sí/No?



- Preparación de la oferta técnica.
- Documentación Administrativa.
- Propuesta Técnica.
- Propuesta Financiera.
- Equipo técnico, organización y plazos de entrega (deadlines).

## Condiciones de participación

Las jornadas tendrán lugar los días 28 de febrero, 21 de marzo, 4 de abril y 25 de abril en la sede de IVACE, en la Ciudad Administrativa 9 de Octubre en Valencia.

Horario de 9:30 a 13:30

Coste: gratuito

[>> Inscripción a la sesión 2:](#)  
[21 de marzo: Análisis de las oportunidades de mercado](#)

## Tutores

José L. Cervera-Ferri, CEO de DevStat, es un consultor internacional con amplia experiencia en las estadísticas oficiales, con más de 25 años de experiencia trabajando con instituciones gubernamentales y privadas.



[ivace.es](http://ivace.es)

Para más información: Enrique del Castillo  
[Delcastillo\\_enr@gva.es](mailto:Delcastillo_enr@gva.es)  
Tel 961 20 9594